

HISTORIAS DE ÉXITO

SPAIN TECH CENTER, UNA INSTITUCIÓN QUE YA HA AYUDADO A 500 EMPRESAS Y 700 EMPRENDEDORES ESPAÑOLES DESDE SILICON VALLEY



INTERNACIONALIZAR LA INDUSTRIA TIC

GRAN PARTE DE LAS COMPAÑÍAS QUE ACCEDEN A SILICON VALLEY A TRAVÉS DEL SPAIN TECH CENTER SE QUEDAN

 Elena González
Red.es



“El equipo del STC conoce el ecosistema en profundidad y tiene una red de contactos de gran valor para las empresas”

 Christian Prada
Spain Tech Center

“Silicon Valley es el paso lógico para emprendimientos tecnológicos de alto potencial de crecimiento”



 Pedro Carrillo
Ec2ce



“Muchas de las decisiones que estamos adoptando ahora en nuestra expansión en EEUU se forjaron allí”

 Ricardo Arjona
Ec2ce

“Es un programa de extraordinario valor. Te aporta conocimiento y experiencia, y te muestra el camino”



Desde 2011, la industria TIC tiene a su disposición el Spain Tech Center de San Francisco, una institución que asesora y acompaña en el desembarco en el principal ecosistema tecnológico del mundo: Silicon Valley. Esta iniciativa es fruto de la colaboración público-privada, la financian Red.es e ICEX, y ya ha prestado su apoyo a cientos de emprendedores y compañías, muchas de las cuáles han logrado establecerse en Norteamérica. Elena González, de Red.es; Christian Prada, del propio Spain Tech Center, y Pedro Carrillo y Ricardo Arjona, de ec2ce, una de las empresas beneficiarias, nos revelan cómo se ha materializado esta historia de éxito.



SILICON VALLEY

La transformación digital constituye una oportunidad única de crecimiento para la economía española y el desarrollo de una industria TIC potente. Muchas compañías tecnológicas están destinadas, por su propia naturaleza, a internacionalizarse y, en consecuencia, a tratar de desembarcar en el mayor ecosistema tecnológico del mundo: Silicon Valley (San Francisco, EEUU). Ahí están establecidas las mayores corporaciones -como Google, Intel, Facebook o Apple-, pero también constituye un auténtico epicentro del emprendimiento, con aceleradoras, inversores...



LA RESPUESTA

El Spain Tech Center de San Francisco constituye la respuesta más contundente que ofrece nuestro país a esas empresas que poseen un producto o un servicio lo suficientemente atractivo como para llevarlo a Silicon Valley, en busca de clientes, inversores o *partners*. Se trata de una institución con origen público-privado, impulsada por Red.es e ICEX, y que se enmarca en la estrategia de la Agenda Digital para España. Ofrece asesoramiento, contactos de alto nivel, programas de inmersión y una atención personalizada a las TIC españolas que quieren aterrizar allí.



EL RESULTADO

Desde el 2011, el Spain Tech Center ha ayudado a cientos de empresas y emprendedores a acceder a Silicon Valley. Para ello pone en marcha iniciativas como sus programas de inmersión, destinados a compañías nacionales en franco crecimiento y con potencial para acceder a este nuevo mercado. También lleva a cabo actuaciones de apoyo a proyectos tecnológicos de menor recorrido, acompañándolos en sus diferentes etapas de desarrollo. La experiencia ha resultado tan satisfactoria que ya se trabaja en la apertura de otro Spain Tech Center en Tel Aviv. Muy probablemente no será el último.

ECONOMÍA DIGITAL DE RED.ES

 Elena González

Elena es directora adjunta de Economía Digital de Red.es. Lleva años involucrada en el proyecto del Spain Tech Center, tanto en la gestión de la colaboración con el ICEX como en el seguimiento de su ejecución.

Interés despierta. Red.es cofinancia el 50% del proyecto y establece con ICEX los objetivos, además de realizar un seguimiento de la ejecución por parte del adjudicatario.

El trabajo que realiza es de altísimo valor: el equipo que lo gestiona *in situ* conoce el ecosistema en profundidad y tiene una red de contactos de gran valor para las empresas españolas. Lo demuestra el hecho de que 8 de cada 10 compañías que han participado en alguno de sus programas de inmersión ya tienen clientes en el mercado norteamericano.

Además, el margen de crecimiento, tanto geográficamente como en tipología de empresas, es muy importante. El STC tiene capacidad para ampliar la prestación de servicios a mayor rango de empresas tecnológicas. A futuro, asimismo, se quiere contar con varios STC en distintos ecosistemas prioritarios mundiales y generar una red de antiguos alumnos que supongan un apoyo adicional a las nuevas empresas que traten de acceder a estos ecosistemas. De hecho, ya se está trabajando en la apertura de un segundo STC en Tel Aviv (Israel).

“ El Spain Tech Center surge a raíz de la gran demanda de empresas tecnológicas españolas que querían integrarse en el ecosistema emprendedor de Silicon Valley. Es el destino más solicitado y el que mayor

SPAIN TECH CENTER

 Christian Prada

Christian es director del Spain Tech Center. Ha trabajado más de 15 años en *startups* y empresas tecnológicas, tanto de EEUU como de Europa, y ha colaborado en programas de apoyo a empresas TIC en varios países.

nuestros servicios a más de medio millar de empresas.

El 86% de las compañías que han pasado por nuestros programas de inmersión tienen clientes o usuarios en EEUU y la mitad de ellas han abierto una oficina. Esta delegación, en la mayoría de los casos, es comercial y de ventas, aunque también tenemos casos en que la empresa decide trasladar su matriz a EEUU. Incluso cuando así ocurre, estas compañías siguen fuertemente vinculadas a su país de origen. De esta forma, un crecimiento en el mercado norteamericano impulsa también un

fuerte desarrollo en España (plantilla, inversiones, etcétera).

La primera decisión que una empresa debe tomar es si realmente tiene sentido entrar a Estados Unidos por esta puerta. Salvo contadas excepciones, Silicon Valley es el paso lógico para emprendimientos tecnológicos de alto potencial de crecimiento. Además hay que estar muy preparados (producto, estrategia, marketing;) ya que el ecosistema de Silicon Valley es uno de los más competitivos del mundo. La mejor forma de empezar es participar en uno de nuestros programas.

“ Desde el Spain Tech Center desarrollamos diferentes programas de apoyo a las empresas TIC españolas. Están específicamente diseñados según el grado de desarrollo del emprendimiento y hemos ofrecido

Ec2ce

Pedro Carrillo  Ricardo Arjona

Pedro y Ricardo son fundadores y CEO y CTO, respectivamente, de la compañía ec2ce, que desarrolla aplicaciones de inteligencia artificial para la industria agroalimentaria. Han participado en el programa de inmersión del STC.

“ Conocimos el Spain Tech Center en South Summit, donde participamos como *startup* tecnológica en 2016, y enseguida vimos la oportunidad que nos proporcionaba para acceder al ecosistema de Silicon Valley. Nuestros objetivos eran, y siguen siendo, el desarrollo internacional y el establecimiento del negocio en Norteamérica, facilitando el acceso a la financiación en el sector *AgTech*, que ha surgido fundamentalmente en dicho

mercado”, explica Pedro.

“La inmersión en Silicon Valley nos permitió entrar en contacto con profesionales de primer nivel que nos aportaron un conocimiento y una experiencia valiosísimos: aspectos legales, gestión del talento, acceso al mercado, financiación; También nos puso en contacto con un grupo de inversores seleccionados”, añade Ricardo.

“Gracias al STC obtuvimos un amplio conocimiento del ecosistema, con sus enormes posibilidades y también las potenciales dificultades a las que nos deberíamos enfrentar. Muchas de las decisiones que estamos adoptando ahora en nuestra expansión en EEUU se forjaron allí”, apunta Pedro.

“El STC es un programa de extraordinario valor. Aporta conocimiento y experiencia, y descubre los caminos más apropiados para cada caso en la estrategia de expansión de las *startups* y de acceso a financiación en EEUU”, apostilla Ricardo.

PRINCIPALES CIFRAS

- Más de 700 emprendedores y 500 empresas han recurrido a los servicios del Spain Tech Center
- El 83% de los usuarios han logrado clientes o usuarios en EEUU
- El 43% de los usuarios del programa ahora poseen una delegación en EEUU
- Se han ejecutado 7 ediciones del programa de inmersión, con 78 empresas beneficiarias



red.es 15 años
Y solo es el principio



ICEX España Exportación e Inversiones

SPAIN TECH CENTER STC